創　業　計　画　書　【記入例】

〔令和　○　年　○　月　○　日作成〕

お名前　○○○○

創業のきっかけ、経歴、技術、事業の特徴などのポイントを記入してください。

☆　この書類は、ご面談にかかる時間を短縮するために利用させていただきます。
　　なお、本書類はお返しできませんので、あらかじめご了承ください。
☆　お手数ですが、可能な範囲でご記入いただき、借入申込書に添えてご提出ください。
☆　この書類に代えて、お客さまご自身が作成された計画書をご提出いただいても結構です。

1　創業の動機（創業されるのは、どのような目的、動機からですか。）

	公庫処理欄
・美容業に従事して12年、現勤務先での固定客もついてきたため、同じ美容師の妻とともに、店を持つことにした。	
・○○駅の近くの住宅地に良い物件を見つけたため。	

2　経営者の略歴等（略歴については、勤務先名だけではなく、担当業務や役職、身につけた技能等についても記載してください。）

年　月	内　容	公庫処理欄
H○年○月	○△美容専門学校卒業	
H○年○月～	美容室△△　4年勤務	
H○年○月～	ヘアサロン○○　8年勤務（現在の月給25万円）	
R○年○月	退職予定（退職金80万円）	
過去の事業経験	☑事業を経営していたことはない。 ☐事業を経営していたことがあり、現在もその事業を続けている。 （⇒事業内容：　　） ☐事業を経営していたことがあるが、既にその事業をやめている。 （⇒やめた時期：　年　月）	
取得資格	☐特になし　☑有（美容師免許(H○/○)・管理美容師(H○/○)　番号等　123456号・7890号）	
知的財産権等	☑特になし　☐有（　☐申請中　☐登録済）	

3　取扱商品・サービス

取扱商品・サービスの内容	① カット（シャンプー、ブロー込み）3,500円　（売上シェア　98　%）	
	② カラー（カット込み）8,000円～　パーマ（同左）10,000円～　（売上シェア　%）	
	③ ヘアケア商品販売（シャンプー等）1,500円～　（売上シェア　2　%）	
セールスポイント	・髪にやさしい天然ハーブを主原料としたヘアケア剤（シャンプー等）を使用する。	公庫処理欄
	・ハーブティのサービスと10分間のヘッドマッサージのサービスで、顧客に「癒し」を提供する。	
販売ターゲット・販売戦略	・現勤務先での固定客約200人を中心に、口コミなどで顧客層を広げる。	
競合・市場など企業を取り巻く状況	・店舗予定地は、ショッピングセンターへの通り道に面したビルの1階人通りの多い立地のため、新規客を獲得しやすい。	

4　取引先・取引関係等

	フリガナ 取引先名 （所在地等（市区町村））	シェア	掛取引の割合	回収・支払の条件	公庫処理欄
販売先	一般個人 （　）	100 %	%	即金　日〆	
	（　）	%	%	日〆	
	ほか　社	%	%	日〆　日回収	
仕入先	カ）○○ショウジ （株）○○商事　（現勤務先の仕入先） （○○区○○　）	50 %	100 %	末　日〆　翌月末　日支払	
	カ）××カイシャ （株）××会社　（現勤務先の仕入先） （○○区○○　）	50 %	100 %	末　日〆　翌月末　日支払	
	ほか　社	%	%		
外注先	（　）	%	%		
	ほか　社	%	%	日〆　日支払	
人件費の支払	末　日〆　翌月15　日支払（ボーナスの支給月　　月、　　月）				

・販売先・仕入先との結びつきがあれば記入してください。
　契約書・注文書などがあれば添付してください。
・販売・仕入条件について確認しておく必要があります。
　立地選定理由についても触れてください。

・借入金の返済元金はここから支払われることになります。
・個人営業の場合、事業主分の人件費はここに含まれます。

5　従業員

常勤役員の人数（法人の方のみ）	人	従業員数（3ヵ月以上継続雇用者※）	1　人	（うち家族従業員）1　人 （うちパート従業員）0　人

※ 創業に際して、3ヵ月以上継続雇用を予定している従業員数を記入してください。

6　お借入の状況（法人の場合、代表者の方のお借入）

お借入先名	お使いみち	お借入残高	年間返済額
○○銀行△△支店	☐事業　☐住宅　☑車　☐教育　☐カード　☐その他	76　万円	24　万円
	☐事業　☐住宅　☐車　☐教育　☐カード　☐その他	万円	万円
	☐事業　☐住宅　☐車　☐教育　☐カード　☐その他	万円	万円

7　必要な資金と調達方法

必要な資金		見積先	金　額	調達の方法	金　額
設備資金	店舗、工場、機械、車両など（内訳）		870　万円	自己資金	300　万円
	・店舗内外装工事（設備工事含む）	○○社	600	親、兄弟、知人、友人等からの借入（内訳・返済方法）	万円
	・セット椅子　3台	××社	30		
	・シャンプー台　2台	××社	40		
	・什器・備品類	××社	100		
	・保証金		100	日本政策金融公庫　国民生活事業からの借入　元金7万円×72回（年○.○%）	500　万円
	見積書などを添付してください。			他の金融機関等からの借入（内訳・返済方法） ○○信用金庫 元金3万円×67回（年○.○%）	200　万円 200
運転資金	商品仕入、経費支払資金など（内訳）		130　万円		
	・消耗品等仕入		30		
	・広告費等諸経費支払		100		
	合　計		1,000　万円	合　計	1,000　万円

金額は一致します。

8　事業の見通し（月平均）

	創業当初	1年後又は軌道に乗った後（○ 年 ○月頃）	売上高、売上原価（仕入高）、経費を計算された根拠をご記入ください。
売上高 ①	95　万円	142　万円	<創業当初> ①売上高　6,000円（平均単価）×3台×2回転×26日＝93万円 ヘアケア商品販売　月2万円 ②原価率　15% ③人件費　専従者1人(妻)10万円 家賃　10万円 支払利息（内訳）500万円×年○.○%÷12ヵ月＝○万円 200万円×年○.○%÷12ヵ月＝○万円 計2万円 その他光熱費、消耗品費等　20万円 <創業1年後（軌道に乗った後）> ①2回転⇒3回転（勤務時の経験から） ②当初の原価率を採用 ③人件費　アシスタント1人増　15万円増 その他諸経費　10万円増
売上原価 ②（仕入高）	15　万円	22　万円	
経費（注）	10　万円	25　万円	
賃	10　万円	10　万円	
経費 支払利息	2　万円	2　万円	
経費 その他	20　万円	30　万円	
経費 合計 ③	42　万円	67　万円	
利益 ①－②－③	38　万円	53　万円	

人件費は、従業員数もわかるようにしてください。

支払利息（月間）は、「借入金×年利率÷12ヵ月」で算出します。

（注）個人営業の場合、事業主分は含めません。

9　自由記述欄（追加でアピールしたいこと、事業を行ううえでの悩み、欲しいアドバイス等）

ほかに参考となる資料がございましたら、併せてご提出ください。

（日本政策金融公庫　国民生活事業）