	創業	計画書	【記入例】	〔令和	I O 年 O	月 〇 日作成〕	☆	この書類は、ご	面談にかかる	時間を短縮する	ために利用させ	せていただきます。		
			100/1/131	1	創業のきっかけ、糺	経歴、技術、事業の特徴	など	<u>なお、本書類は</u>	<u>お返しできま</u> ま能な第四で	<u>せんので、あ</u>	<u>らかじめご了承</u> * 供り中にまり	<mark>ください。</mark> に添えてご提出ください。 ご提出いただいても結構です		
			お名前	0000	のポイントを記入し	してください。	\\\\ \\ \\ \\ \\ \	この書類に代えて	^{可能な軋囲で} て、お客さま	こ記人い/こ/こ ご 自身が作成 :	された計画書を	- 沁んしこ徒出ください。 ご提出いただいても結構です	-	
4	會 类 介部 堆	(創業されるのは、どのような	口的 動機からですか	1				従業員						
		して12年、現勤務先での			編の書と	公庫処理欄		化未貝 動役員の人数	Ste.	兴	# E	数 (うち家族	左従業員)	1 人
		じて「2年、水崎別別してい 持つことにした。	国だをひ グ・ここん	NOW HOME	HVEC	五年だ生物	A 1	別位貝の人翁	Ž.	人 (3ヵ月)	采 — 貝 以上継続雇用者:	355	- ト従業員)	0 人
		の住宅地に良い物件を見 [・]	つけたため。			\ \ \						を記入してください。	I KARI	V /\
	<u> </u>		V111010076			\ 		お借入の状況(2 111) (0 ((/ () ()		
2	経営者の略別	医等 (略歴については、勤務先	 名だけではなく、担当業	 養務や役職、身につけ	た技能等について	<u>:</u> も記載してください。)		お借入先名	14/10/301	102 1000	お使いみち		お借入残高	年間返済額
	年月		内 容	(33 (1249) 2) 1 = 2 (7		公庫処理欄	oc	銀行△△支店		□事業 □住			76 万円	24 万円
Н	○年○月	○△美容専門学校卒業		<u>-</u>						□事業 □住		育 □カード □ その他	万円	万円
Н	○年○月~	美容室△△ 4年勤務							[□事業 □住	宅 □車 □教	育 □カード □その他	万円	万円
Н	○年○月~	ヘアサロン〇〇 8年		(万角)			7	必要な資金と調	達方法			•		
R	○年○月	退職予定(退職金80万	月)					必要な資金	È	見積先	金 額	調達の方法		金額
								店舗、工場、機械	、車両など		870 万円	自己資金		300 万円
								(内訳)						
		▶事業を経営していたこ						・店舗内外装工事(設	I	_		親、兄弟、知人、友人等から	うの借入	万円
屈	去の	□事業を経営していたこ			0			・セット椅子	-	××社	30			
過事	業経験	à	(⇒事業内)		設	・シャンプー台		××社	40			
		■事業を経営していたこ			0		備	・什器・備品類	;	××社	100			
			(⇒やめた		年 月)		資	・保証金			100	日本政策金融公庫 国民生活		500 万円
又			美容師免許(H〇/〇)	·管理美容師(H〇/		23456号・7890号)	<u>215</u>	目積聿か	どを添付して	ください		からの借入 元金7万円×121	■ (年0.0%)	
	的財産権等	★ 特になし			□ 申請中	□ 登録済)		九禄自传				他の金融機関等からの借入		200 万円
3	取扱商品・サ		***		/ !							(内訳・返済方法)		
又		① ↑ カット(シャンス				シェア 98 %)						〇〇信用金庫		200
・ カ	サ ー ビ ス 内 容	②しカラー(カット込						* D // 1	41 /hr A & 18			元金3万円×67回(年〇).()%)	
	1.1	③ ヘアケア商品販売(シェア 2 %)		商品仕入、経費支 (中記)	払貧金など		130 万円			
L	ールスポイント	・髪にやさしい天然ハース				公庫処理欄	運	(内訳)			70	AAU AU +		
- کا	- ルス ホイ ン ト	・ハースティのサービス「癒し」を提供する。		441-701-	こ人で、駅谷に	\ \	転 	・消耗品等仕入 ・広告費等諸経			30 100		0	
		・現動務先での固定客		ロコミなどで頭を	電を広げる	-{	金	* 以口具守阳柱	八大四		100			
	売ターゲット・		SZUVNE TIDIC.	ロコミヤじに飲在	信ではいる。	-					~			
仮	売 戦 略					- //		合	計		1,000 万円	合 計		1,000 万円
+		・店舗予定地は、ショ・	リピングセンターへ	の通り道に面した	ビルの1階	-						Ц И		1,000
競へせ	合・市場など 業を取り巻く状況	1 12 11 0 0 1 1 th 0 1					8				1,000 /3/1			
止オ	きを取り合く小の		5め、新規客を獲得	しやすい。		- /	8	事業の見通し(1年後				
4			こめ、新規客を獲得	しやすい。			8	事業の見通し(乗った 売上高、	売上原価(仕入高)、経費を計算	算された根拠をご	
	取引先・取引	 関係等	きめ、新規客を獲得	しやすい。			8	事業の見通し((月平均)		乗った 売上高、 月頃)		算された根拠をご	
ŀ	取引先・取引	 関係等 フリガナ	州田コ		せの冬叶	小声加珊瑚		事業の見通し((月平均) 創業当初	又は軌道に 後(〇年 〇	乗った 売上高、 月頃)	n>		ご記入ください。
Ì		 関係等 フリガナ 取引先名		回収・支	払の条件	公庫処理欄		事業の見通し((月平均)	又は軌道に 後(〇年 〇	乗った 月頃) 「万円 売上高	別> 6.000円(平均単価)×3台> ヘアケア商品販売 月2万円		ご記入ください。
		 関係等 フリガナ	掛取引		払の条件	公庫処理欄	売	事業の見通し (上 高 ①	(月平均) 創業当初 95 万F	又は軌道に 後(〇 年 〇 142	乗った 売上高、 月頃) 「 冷上高 ②原価率	初> 6.000円(平均単価)×3台> ヘアケア商品販売 月2万円 15分割	〈2回転×26日 人件費は、従業	記入ください。93万円員数もわかるよ
		 関係等 フリガナ 取引先名	掛取引				売	事業の見通し 上 高 ① 上 原 価 ② 高)	(月平均) 創業当初	又は軌道に 後(〇 年 〇 142	乗った 月頃) 「カ円 「 小売上高 「カ円 「 2原毎率 (3人件費	初> 6.000円(平均単価)×3台> ヘアケア商品販売 月2万円 15% 専従者1人(妻)10万円 ◆	〈2回転×26日 人件費は、従業 うにしてください。	ご記入ください。 = 93万円 員数もわかるよ
販	(所在	 関係等 フリガナ 取引先名	************************************	回収・支	・販売先・仕入先	まとの結びつきがあれば	売売	事業の見通し (上 高 ① 上 原 価 ②	(月平均) 創業当初 95 万F 15 万F	又は軌道に 後(〇年 〇 142 日 22	乗った 月頃) <創業当 万円 ②原価率 万円 3人件費	初>	〈2回転×26日 人件費は、従業 うにしてください。 ÷12ヵ月=○万	ご記入ください。 -93万円 員数もわかるよ
販売	(所在	 関係等 フリガナ 取引先名	シェア 掛取引 の割合 100 % %	回収・支 6 即金 日ビ	・販売先・仕入先 契約書・注文書	まとの結びつきがあれば よとの結びつきがあれば などがあれば添付して	売 売 記入してください ください。	事業の見通し 上 高 ① 上 原 価 ② 高)	(月平均) 創業当初 95 万F	又は軌道に 後(〇年 〇 142 日 22	乗った 月頃) 「大円 「大円 「大円 「大円 「大円 「大円 「大円 「大円	初>	〈2回転×26日 人件費は、従業 うにしてください。 ÷12ヵ月=○万	ご記入ください。 = 93万円 員数もわかるよ 円
販売先	(所在	 関係等 フリガナ 取引先名	************************************	回収・支	・販売先・仕入先 契約書・注文書 ・販売・仕入条件	まとの結びつきがあれば	売 売 売 こ入してください ください。 必要があります。	事業の見通し (上 高 ① 上 原 価 ②	(月平均) 創業当初 95 万F 15 万F	又は軌道に 後(〇年 〇 142 22 25	乗った 月頃) 「大円 「大円 「大円 「大円 「大円 「大円 「大円 「大円	初>	〈2回転×26日 人件費は、従業 うにしてください。 +12ヵ月=○万 +12ヵ月=○万	ご記入ください。 = 93万円 員数もわかるよ 円
販売先	(所在	川関係等 フリガナ 取引先名 E地等(市区町村))	シェア 掛取引 の割合 100 % %) %	回収・支 6 即金 日 ベ	・販売先・仕入先 契約書・注文書 ・販売・仕入条件 立地選定理由に	まとの結びつきがあれば などがあれば添付して はこついて確認しておく	売 売 売 売 ご入してください ください。 必要があります。 い。	事業の見通し 上 高 ① 上 原 価 ② 。	(月平均) 創業当初 95 万F 15 万F 10 万F	又は軌道に 後(〇年 〇 142 22 3 25 10	乗った 月頃)	⑦> 6.000円(平均単価)×3台> ヘアケア商品販売 月2万円 15% 事従者1人(表)10万円 ◆ 10万円 ② (内訳)500万円×年○.○% 200万円×年○.○% 光熱費、消耗品費等 20万円 年後(軌道に乗った後)>	〈2回転×26日 人件費は、従業 うにしてください。 +12ヵ月=○万 +12ヵ月=○万	ご記入ください。 = 93万円 員数もわかるよ 円
販売先	(所在 一 般個人 (引 関係等 フリガナ 取引先名 E地等(市区町村))	シェア 掛取引 の割合 100 % %	回収・支 6 即金 日 ベ	・販売先・仕入先 契約書・注文書 ・販売・仕入条件	まとの結びつきがあれば などがあれば添付して はこついて確認しておく	売 売 売 売 ご入してください ください。 必要があります。 い。	事業の見通し (上 高 ① 上 原 価 ② 。 費 (注)	(月平均) 創業当初 95 万F 15 万F 10 万F	又は軌道に 後(〇年 〇 142 22 3 25 10	乗った 月頃) 「売上高、 「売上高、 「売上高、 「売上高、 「売上高、 「売上高、 「売上高、 「売上高、 「売上高 「売上高 「売上高 「売上高 「売上高 「売上高 「売上高 「売上高 「売上高 「売上高 「売上 「売工 「一 「 「 「 「 「 「 「 「 「 「	⑦> 6.000円(平均単価)×3台> ヘアケア商品販売 月2万円 15% 事徒者1人(麦)10万円 ▼ 10万円 200万円×年○.○% 200万円×年○.○% 光熱費、消耗品費等 20万円 年後(軌道に乗った後)> ⇒3回転(勤務時の経験から)	〈2回転×26日 人件費は、従業 うにしてください。 ÷12ヵ月=○万 ÷12ヵ月=○万 計2万	ご記入ください。 = 93万円 員数もわかるよ 円
販売先	(所在 一般個人 ()	引 関係等 フリガナ 取引先名 E地等(市区町村))	シェア 掛取引 の割合 100 % %) %) %	回収・支 の 即金 日 ベ 日 ベ	・販売先・仕入先 契約書・注文書 ・販売・仕入条件 立地選定理由に 日回収	まとの結びつきがあれば などがあれば添付して はこついて確認しておく	売 売 売 元 ください。 必要があります。 い。	事業の見通し 上 高 ① 上 原 価 ②	(月平均) 創業当初 95 万F 15 万F 10 万F 10 万F 2 万F	又は軌道に 後(〇年 〇 142 22 25 10 2 25	元 月頃) 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一	が	〈2回転×26日 人件費は、従業 うにしてください。 +12ヵ月=○万 +12ヵ月=○万 計2万	ご記入ください。 = 93万円 員数もわかるよ 円
販売先	(所在 一般個人 () (力) ○○ショ (株) ○○西	関係等 フリガナ 取引先名 E地等(市区町村))	シェア 掛取引 の割合 100 % %) %) %	回収・支 の 即金 日 ベ 日 ベ	・販売先・仕入先 契約書・注文書 ・販売・仕入条件 立地選定理由に	まとの結びつきがあれば などがあれば添付して はこついて確認しておく	売 売 売 元 ください。 必要があります。 い。	事業の見通し 上 高 ① 上 原 価 ② 。	(月平均) 創業当初 95 万F 15 万F 10 万F	又は軌道に 後(〇年 〇 142 22 25 10 2 25	元 月頃)	⑦> 6.000円(平均単価)×3台> ヘアケア商品販売 月2万円 15% 事徒者1人(麦)10万円 ▼ 10万円 200万円×年○.○% 200万円×年○.○% 光熱費、消耗品費等 20万円 年後(軌道に乗った後)> ⇒3回転(勤務時の経験から)	〈2回転×26日 人件費は、従業 うにしてください。 +12ヵ月=○万 +12ヵ月=○万 計2万	記入ください。93万円数もわかるよ円(月間) は、
販売先	(所在 一般個人 ((力) 〇〇ショ (株) 〇〇両4 (〇〇医〇〇	関係等	シェア 掛取引 の割合 100 % %) %) %	回収・支 の 即金 日 ベ 日 ベ	・販売先・仕入先 契約書・注文書 ・販売・仕入条件 立地選定理由に 日回収	まとの結びつきがあれば などがあれば添付して はこついて確認しておく	売 売 売 ください。 必要があります。 い。	事業の見通し 上 高 ① 上 原 価 ②	(月平均) 創業当初 95 万F 15 万F 10 万F 10 万F 2 万F	又は軌道に 後(〇年 〇 142 22 30 30	元 月頃)	別> 6,000円(平均単価)×3台> ヘアケア商品販売 月2万円 15% 事従者1人(妻)10万円 配(内駅)500万円×年○.○% 200万円×年○.○% 光熱費、鴻耗品費等 20万円 年後(軌道に乗った後)> ⇒3回転(動務時の経験から) 原価率を採用 アシスタント1人増 15万円	〈2回転×26日 人件費は、従業 うにしてください。 ÷12ヵ月=○万 ÷12ヵ月=○万 計2万	記入ください。93万円資数もわかるよ円息 (月間) は、金×年利率
販売先	(所在 一 般個人 ((力) ○○ショ (株) ○○ 向 (〇○ 区 ○○ 力) ××カイ	関係等 フリガナ 取引先名 正地等(市区町村)) ほか ウジ (現動務先の仕入先 シャ	シェア 掛取引 の割合 100 % %) %) % 社 % %	回収·支流 即金 日 × 日 × 日 × 日 × 日 × 2 × 日 × 2 × 1 × 2 × 1 × 2 × 1 × 2 × 1 × 1 × 1	・販売先・仕入失 契約書・注文書 ・販売・仕入条件 立地選定理由に 日回収	まとの結びつきがあれば などがあれば添付して はこついて確認しておく	売 売 売 えださい。 必要があります。 い。	事業の見通し(上 高 ① 上 原 価 ② 。 費 (注) 賃 支 払 利 息 そ の 他	(月平均) 創業当初 95 万F 15 万F 10 万F 10 万F 2 万F	又は軌道に 後(〇年 〇 142 22 30 30	元 月頃) 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一	別> 6,000円(平均単価)×3台> ヘアケア商品販売 月2万円 15% 事能者1人(妻)10万円 配(内駅)500万円×年○.○% 200万円×年○.○% 200万円×年○.○% 光熱費、鴻耗品費等 20万円 正様(軌道に乗った後)> ラ3回転(動務時の経験から) 原本を採用 アシスタント1人増 15万円均 者経費 10万円増	〈2回転×26日 人件費は、従業 うにしてください。 + 12ヵ月=○万 + 12ヵ月=○万 計27 支払利 「借入 ÷12ヵ ます。	記入ください。93万円数もわかるよ円点(月間)は、金×年利率
販売先	(所在 一般個人 ((力) 〇〇ショ (株) 〇〇両4 (〇〇医〇〇	関係等	シェア 掛取引 の割合 100 % %) %) % 社 % %	回収·支流 即金 日 × 日 × 日 × 日 × 日 × 2 × 日 × 2 × 1 × 2 × 1 × 2 × 1 × 2 × 1 × 1 × 1	・販売先・仕入先 契約書・注文書 ・販売・仕入条件 立地選定理由に 日回収	まとの結びつきがあれば などがあれば添付して はこついて確認しておく	売 売 売 ください。 必要があります。 い。	事業の見通し (上 高 ① 上 原 価 高) 費 (注) 賃 支 払 利 息 そ の 他	(月平均) 創業当初 95 万F 15 万F 10 万F 10 万F 2 万F	又は軌道に 後(〇年 〇 142 22 25 10 2 25 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10	元 月頃) 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一	別> 6,000円(平均単価)×3台> ヘアケア商品販売 月2万円 15% 事従者1人(妻)10万円 配(内駅)500万円×年○.○% 200万円×年○.○% 光熱費、鴻耗品費等 20万円 年後(軌道に乗った後)> ⇒3回転(動務時の経験から) 原価率を採用 アシスタント1人増 15万円	〈2回転×26日 人件費は、従業 うにしてください。 + 12ヵ月=○万 + 12ヵ月=○万 計27 支払利 「借入 ÷12ヵ ます。	記入ください。93万円資数もわかるよ円息 (月間) は、金×年利率
販売先	(所在一般個人(株) ○○ (株) ○○ (本) ○○ (関係等 フリガナ 取引先名 正地等(市区町村)) ・ プジ ・ (現動務先の仕入先) シャ ・ (現動務先の仕入先	シェア 掛取引の割合 100 % %) % 100 % %) % 100 % 100 % 100 % 100 %) 50 % 100 %	回収·支流 即金 日 × 日 × 日 × 日 × 日 × 2 × 日 × 2 × 1 × 2 × 1 × 2 × 1 × 2 × 1 × 1 × 1	・販売先・仕入失 契約書・注文書 ・販売・仕入条件 立地選定理由に 日回収	まとの結びつきがあれば などがあれば添付して はこついて確認しておく	売売 売売してくださいください。必要があります。い。	事業の見通し (上 高 ① 上 原 価高 (注) 賃 払 利 息 そ の 他 合 計 ③	(月平均) 創業当初 95 万F 15 万F 10 万F 10 万F 2 万F 20 万F 42 万F	又は軌道に 後(〇年〇 142 22 30 30 67 53	元 月頃) 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一	⑦> 6.000円(平均単価)×3台> ヘアケア商品販売 月2万円 15% 事能者1人(表)10万円 ② (内駅)500万円×年○.0% 200万円×年○.0% 光熱費、消耗品費等 20万円 年後(軌道に乗った後)> ⇒3回転(動務時の経験から) 原価率を採用 アシスタント1人増 15万円が 番経費 10万円増	〈2回転×26日 人件費は、従業 うにしてください。 + 12ヵ月=○万 + 12ヵ月=○万 計27 支払利 「借入 ÷12ヵ ます。	記入ください。93万円資数もわかるよ円息 (月間) は、金×年利率
販売先	(所在一般個人(株) ○○ (株) ○○ (本) ○○ (関係等	シェア 掛取引 の割合 100 % %) %) % 社 % %	回収·支	・販売先・仕入先契約書・注文書・販売・仕入条件立地選定理由に 日回収 日本 日支払	まとの結びつきがあれば などがあれば添付して はこついて確認しておく	売売 売売 売してくださいください。必要があります。い。	事業の見通し (上 高 ① 上 原 価高 (注) 賃 払 利 息 そ の 他 合 計 ③	(月平均) 創業当初 95 万F 15 万F 10 万F 10 万F 2 万F 20 万F 42 万F	又は軌道に 後(〇年〇 142 22 30 30 67 53	元 月頃) 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一	別> 6,000円(平均単価)×3台> ヘアケア商品販売 月2万円 15% 事能者1人(妻)10万円 配(内駅)500万円×年○.○% 200万円×年○.○% 200万円×年○.○% 光熱費、鴻耗品費等 20万円 正様(軌道に乗った後)> ラ3回転(動務時の経験から) 原本を採用 アシスタント1人増 15万円均 者経費 10万円増	〈2回転×26日 人件費は、従業 うにしてください。 + 12ヵ月=○万 + 12ヵ月=○万 計27 支払利 「借入 ÷12ヵ ます。	記入ください。93万円資数もわかるよ円息 (月間) は、金×年利率

日支払

月)

日〆

翌月15 日支払(ボーナスの支給月

ほか

末 日 🗸

人件費の支払

ほかに参考となる資料がございましたら、併せてご提出ください。